



**EAU  
ÉNERGIES  
DÉCHETS**  
meeting et solutions

**20 mai 2025**

**Centre des Congrès  
Les Atlantes  
Les Sables d'Olonne**

09:00 - 18:00

#EED

**La rencontre BtoB**  
pour des entreprises et  
collectivités engagées !

Un événement :



## Un événement organisé par



En Vendée, le territoire de l'agglomération des Sables d'Olonne occupe une place à part. Vitrine du département, il regroupe les 5 communes de l'île d'Olonne, les Sables d'Olonne, Sainte-Foy, Saint-Mathurin et Vairé dont la notoriété dépasse, depuis la création du Vendée Globe, les frontières françaises.

Complémentaires ces 5 communes forment un territoire de 17 153 hectares, grand par ses richesses naturelles et placé sous le triple signe de l'urbanisme, de la campagne et de la mer.



La Société Publique Locale Destination Les Sables d'Olonne, avec ses pôles Tourisme, Affaires et Congrès, chargée du développement du tourisme d'affaires et de l'événementiel contribue au rayonnement et à l'attractivité des Sables d'Olonne.

 **d'infos** : [www.lsodeveloppement.fr](http://www.lsodeveloppement.fr)  
[www.affairesetcongres.lesablesdolonne.fr](http://www.affairesetcongres.lesablesdolonne.fr)

# Transition écologique des entreprises et collectivités : entre urgence et incertitudes

Depuis plusieurs années, l'ensemble des acteurs économiques ont pris conscience de la nécessité de faire face aux enjeux environnementaux et sociaux.

Malheureusement, la crise économique que nous connaissons depuis plusieurs mois a chamboulé les intérêts et les orientations stratégiques des organisations.

Ainsi, tous les acteurs restent soucieux de faire progresser leurs engagements écologiques mais les décideurs se sentent parfois perdus face aux solutions existantes, aux obligations réglementaires d'un côté et aux enjeux économiques et sociaux de l'autre.

**Il devient nécessaire d'apporter des réponses concrètes et des solutions applicables et accessibles à toutes les entreprises, quelle que soit leur taille ou le secteur d'activité !**

C'est pour cela que **le salon EED se concentre sur 3 piliers essentiels :**



Ces 3 pôles permettent de balayer l'ensemble des sujets d'actualité tout en apportant des solutions pour différents stades de maturité : se renseigner, amorcer une démarche, aller plus loin, adopter de nouvelles mesures ou encore devenir un exemple en matière de bonnes pratiques.



## 76%

Des dirigeants d'entreprises\* sont préoccupés par les normes environnementales qui s'accumulent à un rythme effréné.

## 38%

Des dirigeants de PME considèrent que la gestion des déchets est devenue un problème et que les nouvelles réglementations y sont probablement pour quelque chose, car inapplicables dans plusieurs secteurs.

## 23%

D'entre eux estiment que les restrictions d'usage de la ressource en eau sont devenues des sujets majeurs depuis quelques années.

\* 1418 dirigeants interrogés par la CPME du 26 octobre au 20 nov. 2023

#EED

meeting et solutions

## SAVE THE DATE

Le rendez-vous est donné pour le mardi 20 mai 2025.

## Pourquoi Les Sables d'Olonne ?



**1ère ville du département économiquement tournée vers la mer** (pêche, plaisance, commerce)

**2ème bassin économique de Vendée**, après La Roche sur Yon

**2ème pôle commercial du département**

**L'un des territoires les plus dynamiques** dans le secteur du tourisme

## Le salon EED plus qu'un salon.

TPE, PME, ETI, Grands groupes, industriels, collectivités, toutes les structures sont concernées et recherchent des partenaires pour les accompagner dans leurs transitions.

### Vous êtes l'une des solutions !

EED casse les codes du salon traditionnel et sera basé sur :



**Des rendez-vous one-to-one**, en toute convivialité



**1 journée** pour mettre en avant vos solutions et rencontrer les top décideurs de la région tout en profitant des atouts de la destination Les Sables d'Olonne.



Au travers de **conférences inspirantes**, de **démonstrations pratiques**, de **RDV d'affaires** et de **sessions de réseautage dynamiques**.



**Le Salon Professionnel EED est un catalyseur pour le changement**, favorisant l'adoption de pratiques respectueuses de l'environnement et la création de partenariats fructueux. Il laisse entrevoir un avenir plus propre et plus prospère pour les entreprises et les collectivités du territoire.

## Une 1ère édition ambitieuse !



Un événement à taille humaine soutenu par la collectivité et les acteurs du territoire



Une journée pour vous présenter aux **Top décideurs de la région**



Une rencontre optimisée grâce aux **RDV one-to-one** positionnés via une plateforme performante



**3 pôles : Eau - Énergies - Déchets** pour répondre aux enjeux et problématiques des entreprises du territoire.



## Un plan d'action d'envergure pour faire rayonner l'événement

- ▶ **Des partenariats institutionnels**
- ▶ **Des relations presse** tant au niveau local, régional que national via la presse spécialisée : une conférence de presse sera organisée pour lancer l'événement
- ▶ **Des actions de communication ciblées**
  - 1 Newsletter trimestrielle** envoyée sur des contacts qualifiés
  - 1 Page LinkedIn** animée par les actualités des exposants et partenaires, et des filières concernées.
  - 1 Site internet dédié** avec une plateforme performante pour la mise en relation et les rdv business
  - Des invitations ciblées** pour attirer les cœurs de cible



## Objectifs et Cibles visiteurs attendues

TPE - Artisans - PME  
 Entreprises artisanales  
 ETI- Grands groupes  
 Multinationales

### Fonctions ciblées

Directions générales, gérants  
 Responsables de services  
 Responsables de projets  
 Responsables environnement/RSE  
 Responsables production/qualité  
 Responsables marketing communication  
 Bureaux d'études  
 Fonctions supports : Achat/Sourcing, RH  
 Fonctions techniques, R&D, Innovation  
 Services généraux  
 Services logistique/transport/supply chain



## Les 5 raisons d'exposer :

- ▶ Rencontrer des profils top décideurs et donneurs d'ordre
- ▶ Faire découvrir vos solutions, produits et innovations
- ▶ Renforcer votre réseau de partenaires
- ▶ Multiplier les opportunités commerciales
- ▶ Échanger sur les sujets d'actualité



**20 mai 2025**

**Centre des Congrès  
Les Atlantes**

**Les Sables d'Olonne**

**09:00 - 18:00**

## Contacts

Aurore SEVELLEC  
06 43 94 14 72  
aurore.sevellec@opticom-  
france.com

Carolan GIVRY  
06 13 27 64 39  
commercial1@opticom-france.com

Nadège SOREL  
02 51 96 81 10  
nadege.sorel@lesatlantes.eu

 #EED

**EAU  
ÉNERGIES  
DÉCHETS**

meeting et solutions



| Je souhaite réserver

**Frais de dossier** comprenant : 2 badges d'accès par exposant, 1 place de parking gratuit par exposant (sur plaque d'immatriculation), accès à la plateforme de RDV B-to-B, présence dans le guide visiteurs et sur le site de l'événement, accès wifi

Montant unitaire HT

150 €

Offre START UP

**CORNER 2 m<sup>2</sup>**

Sur l'espace innovation / start-up - espace ouvert non cloisonné entre les start-up et sans enseigne, votre espace comprend :

- 1 comptoir, 2 tabourets hauts
- 1 boîtier électrique 16A monophasé 3 prises

700 €

€

Sous-total stands

€ HT

	Montant unitaire HT		
	Prix unitaire	Qté.	Total
<b>RESTAURATION</b> - Cocktail déjeunatoire le 20/05	35 €		
<b>PRESTATIONS MOBILIER</b>			
Pack mange debout housé + 2 tabourets	150 €		
Pack 1 table nappée + 4 chaises	100 €		
Pack 1 comptoir + 2 tabourets	250 €		
Écran TV 46 pouces sur pied	370 €		
Présentoir A4 Zig Zag	66 €		
Porte manteau	40 €		
Corbeille	6 €		
Étagère blanche 4 cases	85 €		
Canapé 2 places	436 €		
Pouf	75 €		
Table basse	78 €		
<b>EXPOSITION EXTÉRIEURE ET STAND NU</b>			
Exposition extérieure (minimum 20m <sup>2</sup> )	15 €/m <sup>2</sup>		
Stand nu	sur devis		
<b>PRISES DE PAROLE</b>			
<b>Atelier / Tutoriel</b>			
25 minutes - Dans une salle dédiée d'une capacité de 40/50 personnes pour proposer un contenu pédagogique (et non commercial) Contenu validé par les organisateurs en amont. Conditionné à la réservation d'un stand	500 €		
<b>OPTIONS COMMUNICATION</b>			
<b>Livret d'accueil</b>			
1/2 page intérieure	150 €		
1 page intérieure	200 €		
1 page intérieure	300 €		
4ème de couverture	400 €		
<b>Post réseaux sociaux</b>			
1 post LinkedIn - non sponsorisé	250 €		
<b>Sponsoring de pause café / petit déjeuner ou temps fort</b>			
1 plv sur le point de rencontre (fournie par vos soins), possibilité de déposer des flyers ou brochures, annonce du sponsoring en amont	1 000 €		
<b>SOIRÉE J-1   Centre des Congrès Les Atlantes - programme en cours d'élaboration</b>			
Soirée networking - cocktail dînatoire le 19/05	50 €		
Sous-total des prestations complémentaires			€ HT

<b>TOTAL DES PRESTATIONS CHOISIES</b>	
Reporter l'ensemble des montants obtenus dans les différents tableaux précédents	
Frais de dossier	<b>150 €</b>
Total Stand	€
Sous-total des prestations complémentaires	€
<b>Total général HT</b>	<b>€</b>
<b>TVA 20%</b>	<b>€</b>
<b>Total TTC</b>	<b>€</b>
<b>Acompte 50% du montant TTC</b>	<b>€</b>

L'acompte de 50% du montant total TTC doit être réglé par chèque à l'ordre de "**Centre des Congrès - Les Atlantes**" ou par virement bancaire.  
BIC - CCBPFRPPNAN - IBAN - FR76 1380 7106 3808 7216 0200 837

Toute modification de stand ou rajout de prestation sera soumis à facturation complémentaire. Toute prestation est due et ne fera l'objet d'aucun remboursement en cas de non-utilisation ou en cas d'impossibilité de livraison par l'organisateur en cas de force majeure. Le guide exposant avec caractéristiques et délais sera accessible sur votre espace exposant. Un non-respect des caractéristiques ou du calendrier ne pourra pas faire l'objet de demande de remboursement.

Je soussigné(e) Prénom| Nom : \_\_\_\_\_ Fonction : \_\_\_\_\_

Agissant pour le compte de l'entreprise ci-dessus, dûment mandatée ou en son nom propre : \_\_\_\_\_

- Sollicite par la présente la réservation d'un stand pour le meeting et solutions EED - Centre des Congrès Les Atlantes
- Déclare avoir pris connaissance du règlement des F.S.C.F. approuvé par le Ministère du commerce, du règlement spécial de **Centre des Congrès - Les Atlantes** et des conditions de vente, d'attribution des emplacements, paiement, assurances. J'accepte de me soumettre à l'ensemble des clauses de ces règlements et des consignes spécifiques à la manifestation, notamment en ce qui concerne la sécurité. Ce document est une demande de réservation.

Date : | |

Signature :

Cachet :



## Je souhaite réserver

**Frais de dossier** comprenant : 2 badges d'accès par exposant, 1 place de parking gratuit par exposant (sur plaque d'immatriculation), accès à la plateforme de RDV B-to-B, présence dans le guide visiteurs et sur le site de l'événement, accès wifi **OFFRE EARLY BIRD** : frais de dossier offerts pour tout dossier arrivant avant le 1er octobre 2024.

Montant unitaire HT

150 €

STAND   <b>Semi-Équipé</b> (mobilié en option)	Prix unitaire	Qté.	Total
<b>9 m<sup>2</sup></b> comprenant cloisons de séparation modulaires et claustras bois, 1 comptoir, 2 tabourets hauts, un boîtier électrique 16A monophasé 3 prises, un rail de spots	1 250 €		€
<b>18 m<sup>2</sup></b> comprenant cloisons de séparation modulaires et claustras bois, 1 comptoir, 2 tabourets hauts, un boîtier électrique 16A monophasé 3 prises, un rail de spots	1 500 €		€
<b>27 m<sup>2</sup></b> comprenant cloisons de séparation modulaires et claustras bois, 1 comptoir, 2 tabourets hauts, un boîtier électrique 16A monophasé 3 prises, un rail de spots	1 980 €		€
<b>PACKS PARTENAIRES</b> (mobilié en option)			
<p><b>SLIVER 9 m<sup>2</sup></b></p> <p>Stand semi-équipé (cf offre stand équivalent ci-dessus), 1 post de mise en avant sur les réseaux sociaux, Mise en avant à la conférence de presse, Présence du logo sur les supports de communication print et web : sur le site web, sur toutes les newsletters, sur les badges visiteurs, dans le catalogue visiteur (version print ou digitale), Fourniture d'une signature de mail personnalisée. Mise en avant dans 1 newsletter (article, interview...) 2 invitations à la soirée du 19/05</p>	3 000 €		€
<p><b>GOLD 18 m<sup>2</sup></b></p> <p>Stand semi-équipé (cf offre stand équivalent ci-dessus), 2 posts de mise en avant sur les réseaux sociaux, Mise en avant à la conférence de presse, Présence du logo sur les supports de communication print et web : sur le site web, sur toutes les newsletters, sur les badges visiteurs, dans le catalogue visiteur (version print ou digitale), 1 atelier : prise de parole de 25 minutes, Fourniture d'une signature de mail personnalisée, 1 interview dans une newsletter relayée sur les réseaux sociaux Mise en avant lors de la conférence de presse de lancement, Rédactionnel dans le communiqué de presse, 1 PLV fournie par le partenaire positionnée à l'accueil du salon. 4 invitations à la soirée du 19/05</p>	5 000 €		€
<p><b>PREMIUM 27 m<sup>2</sup> - Exclusivité par métier</b></p> <p>Stand semi-équipé (cf offre stand équivalent ci-dessus), 2 posts de mise en avant sur les réseaux sociaux, Mise en avant à la conférence de presse, Présence du logo sur les supports de communication print et web : sur le site web, sur toutes les newsletters, sur les badges visiteurs, dans le catalogue visiteur (version print ou digitale), 1 atelier : prise de parole de 25 minutes ou lors d'une conférence (selon thématique) Fourniture d'une signature de mail personnalisée, 1 interview dans une newsletter qui sera relayé sur les réseaux sociaux Mise en avant lors de la conférence de presse de lancement, Rédactionnel dans le communiqué de presse, 1 PLV fournie par le partenaire positionnée à l'accueil du salon. 6 invitations à la soirée du 19/05</p>	8 000 €		€
Sous-total stands			€ HT

	Montant unitaire HT		
	Prix unitaire	Qté.	Total
<b>RESTAURATION</b> - Cocktail déjeunatoire le 20/05	35 €		
<b>PRESTATIONS MOBILIER</b>			
Pack mange debout houssé + 2 tabourets	150 €		
Pack 1 table nappée + 4 chaises	100 €		
Pack 1 comptoir + 2 tabourets	250 €		
Écran TV 46 pouces sur pied	370 €		
Présentoir A4 Zig Zag	66 €		
Porte manteau	40 €		
Corbeille	6 €		
Étagère blanche 4 cases	85 €		
Canapé 2 places	436 €		
Pouf	75 €		
Table basse	78 €		
<b>EXPOSITION EXTÉRIEURE ET STAND NU</b>			
Exposition extérieure (minimum 20m <sup>2</sup> )	15 €/m <sup>2</sup>		
Stand nu	sur devis		
<b>PRISES DE PAROLE</b>			
<b>Atelier / Tutoriel</b> 25 minutes - Dans une salle dédiée d'une capacité de 40/50 personnes pour proposer un contenu pédagogique (et non commercial) Contenu validé par les organisateurs en amont. Conditionné à la réservation d'un stand	500 €		
<b>OPTIONS COMMUNICATION</b>			
<b>Livret d'accueil</b> 1/2 page intérieure 1 page intérieure 1 page intérieure 4ème de couverture	150 € 200 € 300 € 400 €		
<b>Post réseaux sociaux</b> 1 post LinkedIn - non sponsorisé	250 €		
<b>Sponsoring de pause café / petit déjeuner ou temps fort</b> 1 plv sur le point de rencontre (fournie par vos soins), possibilité de déposer des flyers ou brochures, annonce du sponsoring en amont	1 000 €		
<b>SOIRÉE J-1   Centre des Congrès Les Atlantes - programme en cours d'élaboration</b>			
Soirée networking - cocktail dinatoire le 19/05	50 €		
Sous-total des prestations complémentaires			€ HT

<b>TOTAL DES PRESTATIONS CHOISIES</b>	
Reporter l'ensemble des montants obtenus dans les différents tableaux précédents	
Frais de dossier	<b>150 €</b>
Total Stand	€
Sous-total des prestations complémentaires	€
<b>Total général HT</b>	<b>€</b>
<b>TVA 20%</b>	<b>€</b>
<b>Total TTC</b>	<b>€</b>
<b>Acompte 50% du montant TTC</b>	<b>€</b>

L'acompte de 50% du montant total TTC doit être réglé par chèque à l'ordre de "**Centre des Congrès - Les Atlantes**" ou par virement bancaire.  
BIC - CCBPFRPPNAN - IBAN - FR76 1380 7106 3808 7216 0200 837

Toute modification de stand ou rajout de prestation sera soumis à facturation complémentaire. Toute prestation est due et ne fera l'objet d'aucun remboursement en cas de non-utilisation ou en cas d'impossibilité de livraison par l'organisateur en cas de force majeure. Le guide exposant avec caractéristiques et délais sera accessible sur votre espace exposant. Un non-respect des caractéristiques ou du calendrier ne pourra pas faire l'objet de demande de remboursement.

Je soussigné(e) Prénom| Nom : \_\_\_\_\_ Fonction : \_\_\_\_\_

Agissant pour le compte de l'entreprise ci-dessus, dûment mandatée ou en son nom propre : \_\_\_\_\_

- Sollicite par la présente la réservation d'un stand pour le meeting et solutions EED - Centre des Congrès Les Atlantes
- Déclare avoir pris connaissance du règlement des F.S.C.F. approuvé par le Ministère du commerce, du règlement spécial de **Centre des Congrès - Les Atlantes** et des conditions de vente, d'attribution des emplacements, paiement, assurances. J'accepte de me soumettre à l'ensemble des clauses de ces règlements et des consignes spécifiques à la manifestation, notamment en ce qui concerne la sécurité. Ce document est une demande de réservation.

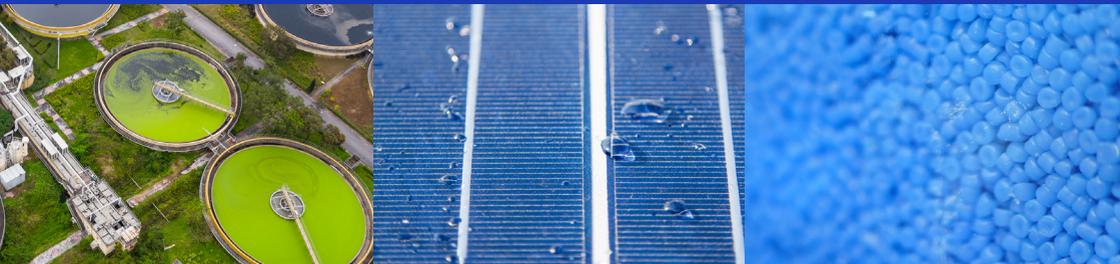
Date : | |

Signature :

Cachet :

Centre de Congrès  
Les Atlantes  
Les Sables d'Olonne

1 journée  
100% business  
09:00 - 18:00 #EED



EAU  
ÉNERGIES  
DÉCHETS  
meeting et solutions

# SALON PROFESSIONNEL

La rencontre BtoB  
des entreprises et  
collectivités engagées !

TPE, PME, ETI, Grands groupes,  
industriels, collectivités collectivités,  
tous les acteurs économiques sont  
**concernés**. Il devient nécessaire  
d'apporter des réponses concrètes et  
des solutions applicables et accessibles  
à toutes les entreprises, quelle que soit  
leur taille ou le secteur d'activité !  
**EED sera le RDV des décideurs  
et offreurs de solutions.**

 **1000** visiteurs  
**50** exposants

 **3** pôles thématiques



 **3** tables rondes  
**5** tutoriels

 **1** plateforme digitale  
**1** soirée conviviale

Un événement organisé par :



Partenaire Gold



SAVE  
THE DATE  
20 mai  
2025

# Le salon EED plus qu'un salon.



## meeting et solutions

EED casse les codes du salon traditionnel et sera basé sur :



**Des rendez-vous one-to-one,**  
en toute convivialité



**1 journée** pour mettre en avant vos solutions  
et rencontrer les top décideurs de la région  
tout en profitant des atouts de la destination  
Les Sables d'Olonne.



Au travers de **conférences inspirantes**, de  
**démonstrations pratiques**, de **RDV d'affaires**  
et de **sessions de réseautage dynamiques**.

**EAU  
ÉNERGIES  
DÉCHETS**

**20 mai 2025**

**Centre de Congrès  
Les Atlantes  
Les Sables d'Olonne**

**09:00 - 18:00**

[saloneed.fr](http://saloneed.fr)

### Contacts

Aurore SEVELLEC  
06 43 94 14 72  
aurore.sevellec@opticom-france.com

Carolane GIVRY  
06 12 39 28 47  
commercial1@opticom-france.com

Nadège SOREL  
02 51 96 81 10  
nadege.sorel@lesatlantes.eu

 #EED